

## **LA CAMPAGNE AVEUGLE**

- ✓ **J'ai en mémoire ce dirigeant d'entreprise qui me confiait être appelé toute les semaines par une entreprise de rénovation énergétique alors qu'il habitait....une maison neuve**
- ✓ **Il avait bien expliqué sa situation mais les appels répétés de la société avaient fini par l'exaspérer et il avait fini par menacer de déposer plainte, en vain**
- ✓ **Pas sérieux et contre-productif.**

**Prospecter**

**=**

**s'assurer que mon offre  
corresponde à un besoin  
potentiel de la cible**