

LA REGLE DES 4 X 20

- C'est une étape décisive qui va conditionner l'échec ou la réussite de l'entretien.
- En effet, un prospect nous juge sur :
 - ✓ Les 20 premières SECONDES de l'échange
 - ✓ Nos 20 premiers MOTS
 - Nos 20 premiers PAS
 - Nos 20 premiers GESTES

On n'a jamais l'occasion de faire 2 fois une première bonne impression!

LA GUERAIS – 22490 PLOUER SUR RANCE Tél : 02 96 86 98 23 www.evolutis-formation.fr